



**РУКОВОДИТЕЛЬ
АГЕНТСТВА ПО РАЗВИТИЮ
МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
ПЕРМСКОГО КРАЯ**

ул. Ленина, д.68, г. Пермь, 614096

тел. (342) 270 09 44

e-mail: info@agmsp.permkrai.ru

04.08.2021 № 51-01-17-49

На № _____ от _____

«О направлении презентации АО
"Российский экспортный центр"»

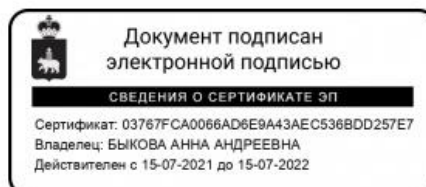
Главам муниципальных
образований Пермского края
(по списку)

Уважаемые коллеги!

С целью повышения уровня информированности субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – МСП) об актуальных мерах государственной поддержки направляю материалы в виде презентации о финансовых и нефинансовых мерах поддержки для субъектов МСП, предоставляемых АО «Российский экспортный центр» (далее – Презентация АО «Российский экспортный центр»).

С целью информирования всех заинтересованных лиц и для использования в работе прошу разместить Презентацию АО «Российский экспортный центр» на официальном сайте муниципального образования Пермского края в новостной ленте, в социальных сетях и в основном разделе, направленном на развитие предпринимательской деятельности, а также по возможности направить информацию на электронные адреса субъектов малого и среднего предпринимательства в вашем муниципальном образовании.

Приложение: 1. Презентация «Федеральные меры поддержки малого бизнеса и крупных предприятий - экспортеров от АО «Российский экспортный центр» на 32 л. в 1 экз.



А.А. Быкова

Маликова Анна Сергеевна
8 (342) 270-02-75





РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Федеральные меры поддержки малого бизнеса и крупных предприятий-экспортеров от АО «Российский экспортный центр»

ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ

ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ, ОКАЗЫВАЕМЫЕ
РЭЦ, ВКЛЮЧАЮТ В СЕБЯ УСЛУГИ
ПО ФИНАНСОВОЙ И НЕФИНАНСОВОЙ
ПОДДЕРЖКЕ ЭКСПОРТЕРОВ

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА



ЭКСАР



РОСЭКСИМБАНК

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ПОШАГОВАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТЕРА:



НЕФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ РЭЦ

Аналитика и исследования

Проводит Аналитический конъюнктурный центр, созданный на базе аналитического подразделения РЭЦ, при участии аналитического центра по внешней торговле при Минпромторге России и аналитического центра при Правительстве России

Специализированные аналитические обзоры и исследования
Востребованность продукции на внешних рынках
Требования законодательства страны к импортируемой продукции

Поиск партнеров и продвижение на внешние рынки

Верхнеуровневый поиск и детальный поиск покупателей
Передача контактов потенциальных иностранных покупателей

Международные проекты и тендеры
Участие в зарубежных тендерах, как коммерческих, так и государственных

Адаптация материалов и маркетинг
Помощь в подготовке эффективного коммерческого предложения и маркетинговых материалов, адаптация и перевод рекламных материалов и документов

Выставки и специализированные бизнес-миссии
Обеспечение участия в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях

Помощь в установлении деловых контактов с потенциальным покупателем
Сопровождение переговорного процесса до этапа заключения экспортной сделки

Экспорт по каналам международной торговли
Размещение продукции компании на международных торговых онлайн-площадках по партнерским программам; содействие в создании самостоятельной точки присутствия и размещении продукции на международных торговых онлайн-площадках

Сертификация, патентование, лицензирование

Международная адаптация и оценка соответствия (сертификация)

Консультирование о требованиях, установленных на внешних рынках, которым необходимо обеспечить соответствие российской продукции для выпуска в обращение на внешние рынки

Правовая охрана интеллектуальной собственности

Консультации и рекомендации по патентно-правовой охране продукции/технологии в РФ и за рубежом, юридические услуги в области интеллектуальной собственности

Сертификат свободной продажи

Оформление и выдача сертификата свободной продажи, необходимого для ввоза некоторых товарных категорий отечественной продукции в иностранные государства

Экспортные лицензии

Экспертиза документов и сведений, представленных участниками ВЭД, в целях выдачи лицензий на экспорт отдельных товаров

Поддержка экспортных поставок

Логистическое сопровождение

Базовые консультации по вопросам выбора оптимальной схемы доставки товара конечному потребителю; предварительный расчет стоимости доставки; консультации по заполнению товаросопроводительных документов

Налоговое консультирование

Базовое консультирование по вопросам возврата экспортного НДС

Правовые вопросы

Подготовка экспортного контракта; консультации и методическая помощь по вопросам валютного контроля

Таможенное администрирование

Базовое консультирование по вопросам таможенного администрирования; примерный расчет таможенных платежей при экспорте товаров



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Финансовые инструменты для экспортеров





Популярные ★

Поддержка экспортных поставок >

Аналитика и исследования >

Продвижение на внешние рынки >

Образовательные услуги >

Поддержка проектов на ранних стадиях >

Сертификация, патентование, лицензирование >

Специальные программы по поддержке экспорта >

Страхование >

Кредитно-гарантийная поддержка ▾

Кредиты на поддержку экспорта

Программа кредитной поддержки высокотехнологичного экспорта

Гарантии на поддержку экспорта

Кредитно-гарантийная поддержка

В рамках Группы РЭЦ услуги по кредитно-гарантийной поддержке экспортеров оказывает АО РОСАКСИМБАНК.

Деятельность банка сосредоточена на формировании специальных финансовых предложений участникам экспортной сделки, позволяющих выводить российскую продукцию на внешние рынки с конкурентоспособной ценой и качеством.

▶ Финансирование расходов по экспортному контракту

Если вам нужны средства для покупки сырья, материалов, оплаты услуг субподрядчиков для исполнения обязательства по отдельному экспортному контракту, то этот кредит – оптимальное решение.

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта

▶ Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам

При непрерывном производстве и регулярных отгрузках по экспортным контрактам этот кредитный продукт позволит Вам пополнять оборотные средства для поддержания и увеличения объемов производства в целях реализации экспортных контрактов.

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта

▶ Финансирование коммерческого кредита экспортёра

Кредит предоставляется экспортеру на период ожидания поступления выручки по экспортному контракту, предусматривающего отсрочку платежа, при условии возникновения дебиторской задолженности и предоставления экспортером отгрузочных документов.

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта, Программа кредитной поддержки высокотехнологичного экспорта

▶ Финансирование через подтвержденный аккредитив

Этот кредит обеспечит вашему зарубежному покупателю доступ к финансированию оплаты по

▶ Экспортный стандарт

Кредит для экспортеров-субъектов МСП для финансирования расходов по экспортному контракту, без твердых залогов.

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта

▶ Экспортный факторинг без права регресса под страхование АО «ЭКСПАР»

Данная услуга позволит вам получить выручку сразу после отгрузки и уступить банку дебиторскую задолженность со 100% закрытием рисков неплатежа

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта

▶ Гарантия в пользу налоговых органов для некрупных экспортеров

Продуктовое предложение связано с обеспечением надлежащего исполнения экспортером (Принципалом по гарантии) своих обязательств по возврату сумм налога, излишне зачтенных ему из бюджета. Таким образом экспортеру предоставляется возможность не изымать из хозяйственного оборота денежные средства в виде НДС, подлежащие зачету в соответствии с действующим законодательством РФ.

Кредитно-гарантийная поддержка, Гарантии на поддержку экспорта

▶ Прямой кредит иностранному покупателю

Кредит покупателю применяется в тех случаях, когда зарубежный покупатель не имеет возможности осуществить оплату за счет собственных средств или доступных кредитных ресурсов, а также в случае, если условия предоставления кредитных ресурсов в стране нахождения менее привлекательны для заемщика. Такой вид финансирования избавляет экспортера от необходимости предоставлять длительную отсрочку платежа по контракту.

Кредитно-гарантийная поддержка, Программа кредитной поддержки высокотехнологичного экспорта, Кредиты на поддержку экспорта

▶ Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями

Кредит предоставляется экспортеру на период ожидания поступления выручки по экспортным контрактам, предусматривающих отсрочку платежа, при условии возникновения дебиторской задолженности и предоставлении экспортером отгрузочных документов. Продукт предусмотрен для





Популярные ★

Поддержка экспортных поставок >

Аналитика и исследования >

Продвижение на внешние рынки >

Образовательные услуги >

Поддержка проектов на ранних стадиях >

Сертификация, патентование, лицензирование >

Специальные программы по поддержке экспорта >

Страхование ▾

Классические решения для экспортеров и инвесторов

Специализированные решения для МСП

Классические решения для финансовых институтов

Кредитно-гарантийная >

Страхование

В рамках Группы РЭЦ услуги по страховой поддержке экспортера оказывает АО «ЭКСАР».

ЭКСАР создан как специализированный государственный институт поддержки экспорта для реализации страхового инструментария защиты экспортных кредитов и инвестиций.

ЭКСАР сотрудничает с компаниями разного размера и профиля деятельности.

▶ Страхование отсрочки платежа МСП



Идеальное решение для компаний и индивидуальных предпринимателей сегмента МСП, которые продают или планируют продавать товары (оказывать услуги) иностранным контрагентам на условии отсрочки платежа.

Страхование, Специализированные решения для МСП

▶ Страхование отсрочки



Идеальное решение для компаний, которые продают или желают продавать товары (оказывать услуги) иностранным контрагентам на условии отсрочки платежа. В случае, если компания не получает оплату за поставленный товар (оказанную услугу), Агентство выплачивает страховое возмещение.

Страхование, Специализированные решения для МСП

▶ Страхование международного лизинга



Продукт, предназначенный для защиты российских лизингодателей (Банков) от риска неплатежа иностранного лизингополучателя.

Страхование, Классические решения для финансовых институтов

▶ Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера



Задать вопрос

Обратный звонок

Сообщить о барьере

Оценка качества





ВИДЫ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ПОДДЕРЖКИ

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ МСП-ЭКСПОРТЕРОВ

ЭКСПРЕСС-ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА НДС

Страхование отсрочки платежа для экспортеров
сегмента МСП

ЭКСПОРТНЫЙ ФАКТОРИНГ



РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

НУЛЕВОЙ НДС ЭКСПОРТЕРА (возврат НДС с использованием гарантии АО РОСАКСИМБАНК)

КАК ЭТО РАБОТАЕТ ГАРАНТИЯ РОСАКСИМБАНКА



* - АО РОСАКСИМБАНК выдает такую гарантию через 7 рабочих дней после обращения и подачи документов. Точный срок уточняйте у клиентского менеджера
** - 25 января, 25 апреля, 25 июля, 25 октября





КТО МОЖЕТ ПОЛУЧИТЬ ГАРАНТИЮ

Компания должна соответствовать следующим критериям

1. Субъект МСП
2. Экспортер несырьевых товаров или услуг
3. Срок ведения деятельности – не менее 24 месяцев
4. Система налогообложения - общая
5. Положительная прибыль за последние два года
6. Наличие положительного опыта возмещения НДС (два отчетных периода)
7. Готовность предоставить поручительства собственников

ПАРАМЕТРЫ ГАРАНТИИ

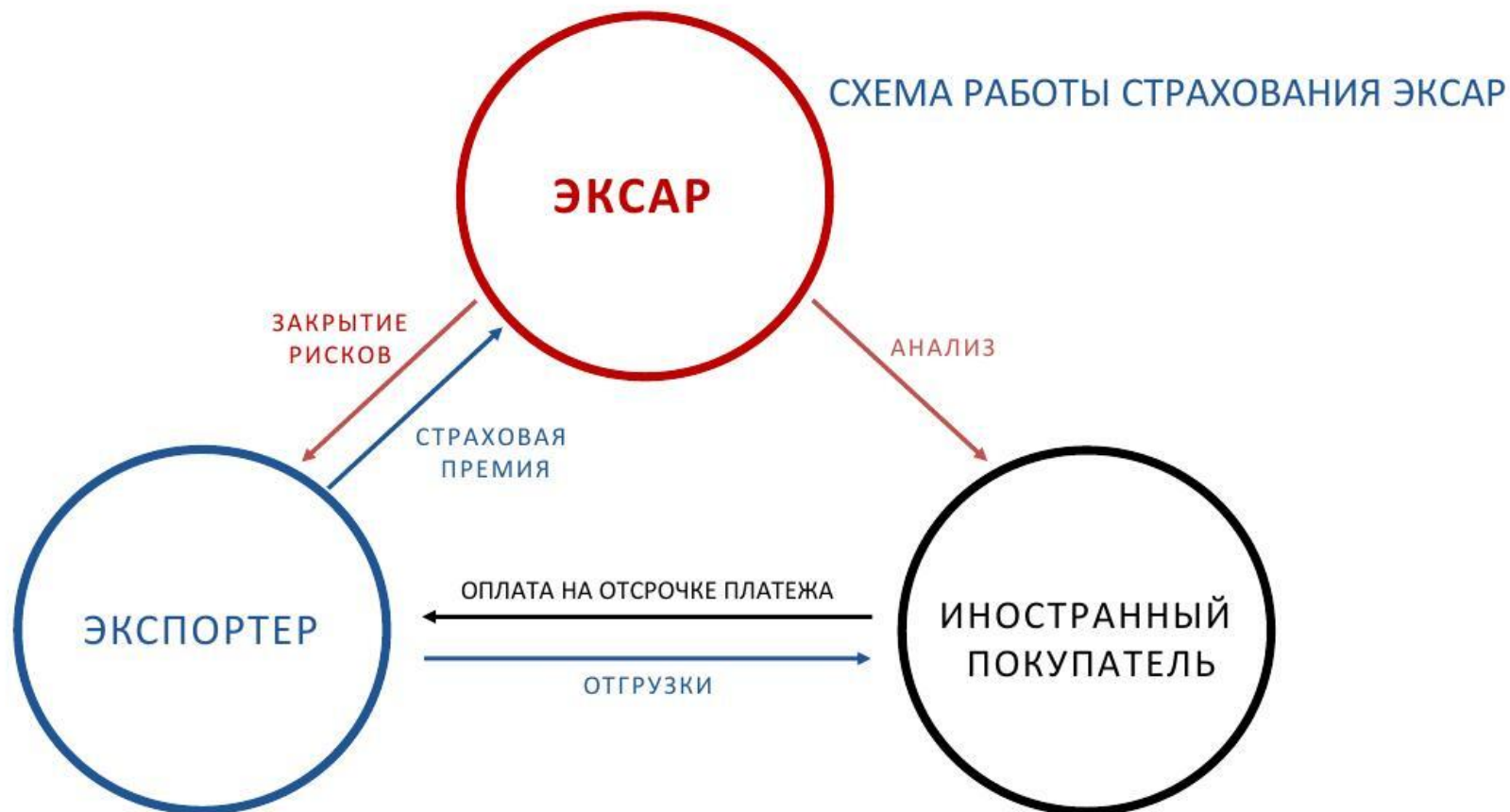
- ✓ Сумма гарантии – до **5 000 000** рублей
- ✓ Ставка комиссии – **1%**
- ✓ Срок гарантии – **11** месяцев
- ✓ Документы – минимальный комплект = **7** позиций
- ✓ Срок принятия решения РОСАКСИМБАНКом – **7** дней*



* - с момента подачи полного пакета документов



СТРАХОВАНИЕ ОТСРОЧКИ ПЛАТЕЖА ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ СЕКМЕНТА МСП





Политические риски

- Неплатеж суверенного покупателя
- Локальные войны, революции
- Изменение законодательства
- Невозможность перевода
- Форс-мажор
- Мораторий
- Эмбарго



Коммерческие риски

- длительная просрочка платежа
- банкротство

**Преимущества
страховки ЭКСАР**

- ✓ Помощь в оценке иностранного покупателя
- ✓ Исключение риска неплатежа со стороны иностранных покупателей
- ✓ Возможность привлечения кредита на привлекательных условиях (Страховка ЭКСАР - обеспечение 1 категории)
- ✓ Снятие санкций ответственности за непоступление валютной выручки (Федеральный закон от 18.07.2011 № 236-ФЗ)



- Для принятия решения по сделке не требуется отчетность иностранного покупателя,
- Для заключения Договора страхования экспортёр заполняет только один документ – Заявление на страхование, подписывает его УКЭП (возможно подписание только ЕИО страхователя),
- Для заключения Договора страхования от экспортёра не требуется пакет юр. документов,
- Договор страхования представлен в форме оферты, подписывается уполномоченным лицом Агентства с использованием УКЭП,
- Фиксированная сумма страховой премии – 20 000 рублей,
- Договор страхования не предусматривает включения выгодоприобретателя,
- Период ожидания для направления Заявления на выплату страхового возмещения составляет 30 дней от даты неполучения платежа от иностранного покупателя,
- Все платежи по Договору страхования осуществляются в рублях РФ.



КОМУ ПОДХОДИТ ПРОДУКТ?

Если клиент:

- зарегистрирован в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя более **2х лет**
- зарегистрирован в **Едином Реестре субъектов малого и среднего предпринимательства** (<https://rmsp.nalog.ru/>)

Если экспортный контракт клиента предусматривает:

- отсрочку платежа до **90 календарных дней**
- применимое право – **право РФ**
- разрешение **споров** с контрагентом **на территории РФ**
- отсутствие ограничений на **переход прав** требования к ЭКСАР
- **оплату** непосредственно от **иностранного контрагента**, который передается на страхование (не применяется аккредитив или оплата другим лицом)
- оплату **в денежной форме**

Если у ЕИО клиента есть усиленная квалифицированная электронная подпись (УКЭП), посредством которой он может подписать Заявление на страхование

Если на дату подписания Заявления на страхование у покупателя отсутствует задолженность перед экспортёром



УСЛОВИЯ ПРОДУКТА

-  Страховая стоимость – до **10 000 000 рублей, 125 000 евро** или **135 000 долларов США** (лимит неревольверный)
-  Максимальная сумма выплаты возмещения – **70%** от суммы неплатежа
-  Страховая премия – **20 000 рублей**
-  Покрываются **коммерческие** и **политические** риски
-  Период страхования – до **1 года**
-  По одному Договору страхования могут быть застрахованы поставки по **одному** или **нескольким** экспортным контрактам в отношении одного иностранного контрагента
-  Экспорт товаров (работ, услуг) **российского производства**



ЭТАПЫ РАССМОТРЕНИЯ СДЕЛКИ

1. Направление заявления на страхование

- Экспортёр заполняет форму Заявления на страхование в excel-файле или, если экспортёр является клиентом Сбербанка, в системе Сбербанк Бизнес Онлайн (СББОЛ),
- ЕИО экспортёра подписывает Заявление на страхование, используя УКЭП,
- Экспортёр направляет подписанное Заявление на страхование в ЭКСАР. Способы отправки документа:
 - По системе СББОЛ, если экспортёр является клиентом Сбербанка,
 - По системе ЭДО «Сфера-Курьер», если клиент использует данную систему,
 - По электронной почте.

2. Рассмотрение сделки

- ЭКСАР анализирует данные в Заявлении на страхование,
- На основании данных об иностранном покупателе, полученных из собственных источников, принимает решение по сделке.

15 рабочих дней

3. Заключение Договора страхования

- ЭКСАР подписывает Договор страхования в форме оферты (не требуется подписание со стороны экспортёра) и направляет его экспортёру

2 рабочих дня

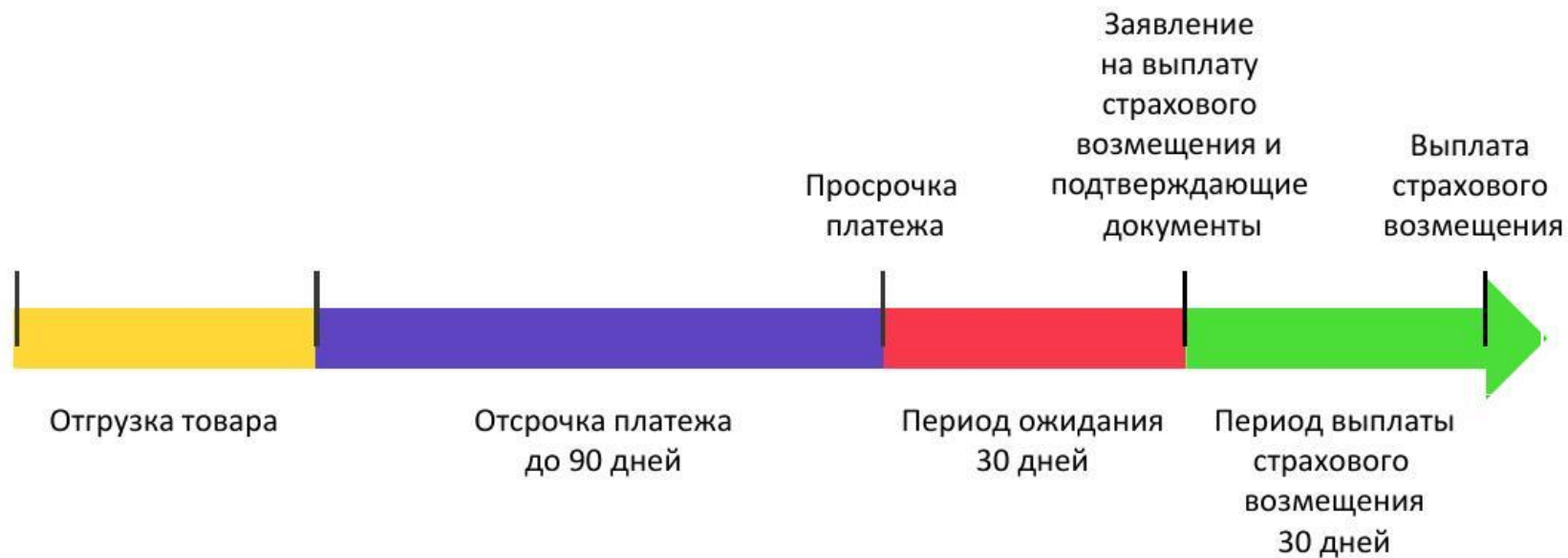
4. Оплата страховой премии

- Экспортёр оплачивает страховую премию,
- Договор страхования вступает в силу при своевременном поступлении в ЭКСАР платежа от экспортёра.

2 рабочих дня



СХЕМА ВЫПЛАТЫ СТРАХОВОГО ВОЗМЕЩЕНИЯ





Международный факторинг

Преимущества – sales points:

Для Поставщиков:

- финансирование без залога
- защита от риска неплатежа Покупателя (безрегрессная схема)
- списание дебиторской задолженности баланса
- отсутствие кредитной нагрузки на баланс
- пополнение оборотных средств
- административное управление дебиторской задолженностью
- финансирование в валюте контракта

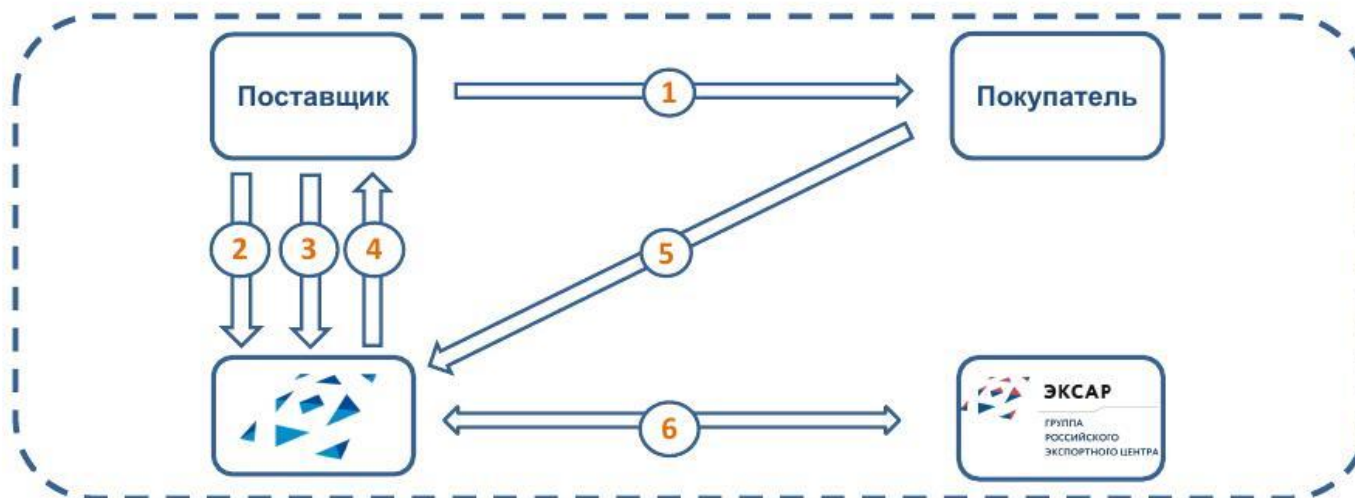
Для Покупателей:

- получение или увеличение отсрочки платежа
- увеличение объемов импорта
- отсутствие кредитной нагрузки на баланс
- возможность работать с несколькими поставщиками в рамках одного лимита (потенциально)
- оплата комиссии по факторингу на стороне поставщика
- без привлечения кредитных средств





Экспортный факторинг без права регресса под страховое покрытие АО «ЭКСаР» (классический вариант)



ПОРЯДОК РЕАЛИЗАЦИИ СДЕЛКИ:

1. Поставка товара на условиях отсрочки платежа;
2. Предоставление документов по поставке в Банк;
3. Оплата комиссии Фактора;
4. Финансирование 100% в валюте контракта;
5. Осуществление оплаты за поставленный товар в валюте контракта на факторинговый счет;
6. В случае неисполнения обязательства по оплате поставки Покупателем, АО «ЭКСаР» выплачивает страховое возмещение.



Таргетирование – целевые ориентиры

Экспортер	<ul style="list-style-type: none">• Резидент РФ• Нерезидент РФ, подконтрольный российскому юр. лицу• Компания Экспортера зарегистрирована и осуществляет свою деятельность не менее двух лет
Должник/иностраный покупатель	<ul style="list-style-type: none">• Нерезидент РФ (неаффилирована с Экспортером)• Нерезидент РФ, компания аффилированная Экспортеру (дочерний торговый дом)
Страхование АО «ЭКСПАР»	<ul style="list-style-type: none">• Экспортер может быть уже клиентом АО «ЭКСПАР» (иметь заключенный Договор страхования/страховать планируемую к передаче на факторинговое обслуживание дебиторскую задолженность)• Экспортер может не иметь опыта сотрудничества с АО «ЭКСПАР» и не страховать дебиторскую задолженность, планируемую к передаче на факторинговое обслуживание
Экспортный контракт	<ul style="list-style-type: none">• Предусматривает наличие системных отношений (регулярных поставок) между Экспортером и иностранным покупателем (рамочный Контракт). Отгрузка пробных партий товара не относится к системным отношениям• Предусматривает наличие отсрочки платежа сроком до 365 к/д• Подчинен праву Российской Федерации• Валюта контракта и расчетов по контракту: Российский рубль, Евро, Доллар США
Обязательное условие для обсуждения с дебитором	<ul style="list-style-type: none">• Получение согласия дебитора на применение факторинговой схемы (уступка задолженности банку и осуществление платежей на реквизиты АО РОСАКСИМБАНК, верификация/подтверждение поставок банку) по Контракту с участием АО РОСАКСИМБАНК (<i>к обсуждению с дебитором - до начала этапа предварительного анализа</i>).
Обязательное условие для Экспортера	<ul style="list-style-type: none">• Открытие Экспортером расчетного счета в АО РОСАКСИМБАНК,• Предоставление банку права списания денежных средств с расчетного счета без дополнительного акцепта со стороны Экспортера• Постановка Контракта на учет в АО РОСАКСИМБАНК в соответствии с требованиями законодательства РФ о валютном контроле• Предоставление оригиналов отгрузочных документов



РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Субсидиарная поддержка экспортеров



ТРАНСПОРТИРОВКА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ (ПП 496)

Постановление Правительства РФ от 26.04.2017 г. № 496 «О государственной поддержке российских организаций промышленности гражданского назначения в целях снижения затрат на транспортировку продукции»

Размер компенсации



Транспор т

- Ж/д – 800 руб./км
- Водный:
 - 40' контейнер – 300 000 руб.
 - 20' контейнер – 160 000 руб.
- Авто (за 1 км пробега): до 1200 руб. в зависимости от типа
- Своим ходом (за 1 км пробега) – 45 руб.

Получатели поддержки

Производитель
продукции

или

Аффилированн
ое лицо

или

Уполномочен
ное лицо

Компенсируемые затраты



Принимаемые к компенсации затраты по видам транспорта:

- Ж/д - аренда, охрана вагонов, провозные платежи
- Авто - транспортировка на авто
- Водный - фрахт
- Своим ходом - на топливо
- Воздушный (только для фармацевтической отрасли) - использование активных авиационных контейнеров, прием груза у отправителя, обработка и хранение груза в аэропортах, авиафрахт, услуги перевозчиков и (или) экспедиторов, страхование груза и др.
- Спец. перевозчиками (только для ювелирной отрасли)

*планируется внесение изменений в субсидию



Цель - снижение затрат организаций на транспортировку продукции

ТРАНСПОРТИРОВКА ПРОДУКЦИИ АПК (ПП 1104)

Постановление Правительства РФ от 15 сентября 2017 г. № 1104 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции»

Размер компенсации



Транспорт

Ж/д:

Вагоны, цистерны - ж/д тариф по прейскуранту 10-01
40' контейнер - 100 000 руб.
20' контейнер - 80 000 руб.
Рефрижераторный контейнер - 150 000 руб.
1м3 (1 т) в сборном контейнере - 6 000 руб.

Авто:

1 км - 45 руб.
(на перевозку авторефрижераторами 65 руб.)

Водный транспорт:

1 км³ 1 т - 4 руб.

Получатели поддержки

Юридическое лицо РФ/
Индивидуальный
предприниматель

Производители
и/или поставщики
продукции АПК



**Бюджет на 2021 год исчерпан
(было выделено 3 млрд руб.)
Возможно доп.выделение средств
– ежегодная практика.**

Компенсируемые затраты



Транспорт

Ж/д транспорт:

Провозные платежи (тариф по прейскуранту 10-01)
Предоставление (аренда) подвижного состава
Подача / уборка подвижного состава

Авто:

Транспортировка (экологическим класс не ниже 3

Водный транспорт:

Транспортировка



Цель - снижение затрат российских организаций агропромышленного комплекса при транспортировке продукции

СЕРТИФИКАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ (ПП 1007)

Постановление Правительства РФ № 1007 от 08.07.2020 г.



Компенсация части затрат, связанных с сертификацией и омологацией продукции на внешних рынках

КОМПЕНСИРУЕМЫЕ ЗАТРАТЫ

а. Затраты, связанные с сертификацией продукции на внешних рынках:

- проведение испытаний образцов продукции
- проведение инспекционной проверки производства продукции
- получение документа об оценке соответствия продукции требованиям государства – импортера
- транспортировка, хранение и утилизацию образцов продукции для проведения испытаний

б. Затраты, связанные с сертификацией и омологацией продукции на внешних рынках:

- затраты на проведение НИОКР
- затраты на проведение испытаний опытного образца, созданного в результате выполнения НИОКР
- затраты, связанные с сертификацией из пункта а.

РАЗМЕР СУБСИДИИ

Сертификация

- **80%** понесенных затрат

Омологация

- **50%** понесенных затрат

ЛИМИТЫ СУБСИДИИ

- стоимость поставленной на продукции, либо стоимость продукции, в отношении которой принято обязательство о поставке в течение 3 лет с даты заключения соглашения о предоставлении субсидии, в **10 раз** превышает объем субсидии
- лимиты по отраслям (от суммы доведенных бюджетных обязательств):
 - машиностроение **48%**
 - обработ. отрасли **45%**
 - прочие отрасли **7%**



ТРЕБОВАНИЯ К ОРГАНИЗАЦИИ

- Отсутствует просроченная задолженность и неисполненные обязательства перед бюджетом и ФНС
- Не находится в процессе реорганизации, ликвидации и банкротства
- Не получает средства из бюджета на аналогичные цели
- Является владельцем прав на конструкторскую и (или) техническую документацию экспортной продукции (для получателей субсидии на омологацию)

СЕРТИФИКАЦИЯ ПРОДУКЦИИ АПК

Постановление Правительства РФ от 25 декабря 2019 г. № 1816



Компенсация части затрат, связанных с сертификацией продукции АПК на внешних рынках

КОМПЕНСИРУЕМЫЕ ЗАТРАТЫ

- Оценка соответствия продукции АПК требованиям, предъявляемым на внешних рынках и во внешнеторговом контракте, в т.ч. проведение добровольной сертификации «халяль» и «кошер»
- Проведение ветеринарно-санитарных и фитосанитарных мероприятий;
- Транспортировка, хранение, испытание и утилизация испытательных образцов

РАЗМЕР КОМПЕНСАЦИИ

- 50% понесенных затрат, если объем экспортной выручки превышает размер запрашиваемой компенсации не менее чем в 5 раз
- 90% понесенных затрат, если объем экспортной выручки превышает размер запрашиваемой компенсации не менее чем в 10 раз

Затраты понесены в течение 12 мес. до дня подачи заявки на получение субсидии

Перечень продукции, подпадающий под поддержку утверждается Минсельхозом России



ТРЕБОВАНИЯ К ЭКСПОРТЕРАМ

- Юридическое лицо РФ
- Не получает средства из бюджета на аналогичные цели
- Не находится в процессе реорганизации, ликвидации и банкротства
- Отсутствует просроченная задолженность и неисполненные обязательства перед бюджетом

ПОДДЕРЖКА ЗАРУБЕЖНОГО ПАТЕНТОВАНИЯ (ПП 1368)

Запущена во 2 квартале 2020 г. после перерыва в 2019 г.

Постановление Правительства РФ от 15 декабря 2016 г. № 1368 «О государственной поддержке российских производителей в целях компенсации части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности»



Цель - компенсация части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности

Получатели: Юридические лица РФ

- производители товаров, услуг, работ и технологий, включающих объекты интеллектуальной собственности;
- правообладатели ОИС, (со-)заявители в соответствующие ведомства по этим ОИС, непосредственно понесшие затраты

Размеры субсидии

ТИП ЗАЯВКИ	ОПЛАТА ПОШЛИН	ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО
Международная Заявка РСТ	100%	70%
Заявка в зарубежное национальное/региональное патентное ведомство (изобретение, полезная модель, промышленный образец)		
Заявка на международную регистрацию товарного знака в соответствии с Мадридским соглашением/протоколом		
Заявка на международную регистрацию промышленного образца в соответствии с Женевским актом гаагского соглашения		



РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

РАЗМЕЩЕНИЕ ПРОДУКЦИИ В ДЕМОНСТРАЦИОННО-ДЕГУСТАЦИОННЫХ ПАВИЛЬОНАХ ЗА РУБЕЖОМ (ПП 776)

Постановление Правительства РФ от 29 июня 2017 г. № 776 «Об утверждении правил предоставления субсидии из федерального бюджета акционерному обществу «Российский экспортный центр» на финансирование части затрат, связанных с продвижением продукции агропромышленного комплекса на внешние рынки»



Цель - продвижение российской продукции на зарубежные рынки- поиск и привлечение иностранных покупателей, обеспечение продаж, популяризация и повышение узнаваемости российской продукции



501, Jiu Jiang Rd., Шанхай, КНР. Площадь - 148 м²
Размещено: 58 российских компаний
Посетило: 334 китайских компаний
Оператор: SKYMAX SHANGHAI LTD
Сайт: <http://showroomrussia.com/>



86-88 Ham Nghi Street, District 1, Хошимин, Вьетнам.
Площадь - 270 м²
Размещено: 41 российских компаний
Посетило: 406 вьетнамских компаний
Оператор: E & N Company LTD
Сайт: <http://russianhouse.asia>



ОАЭ, Дубай, UAE, Jumeirah 1, Al Wasl Road, Al Badaa, 285C. Площадь - 250 м²
Размещено: 31 российских компаний
Посетило: 447 арабских компаний
Оператор: INCONA FZC



ИНСТРУМЕНТЫ

Размещение продукции в павильоне на бесплатной основе

Поиск потенциальных партнеров

Консультации по требованиям ввоза образцов

Проведение презентационных, дегустационных мероприятий

Продвижение продукции на электронных площадках

Продвижение продукции в сети Интернет и социальных сетях

***осенью текущего года открывается павильон в Египте**



УЧАСТИЕ В ВЫСТАВОЧНО-ЯРМАРОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ И ДЕЛОВЫХ МИССИЯХ (ПП 342)

Постановление Правительства РФ от 28 марта 2019 г. РФ № 342 «О государственной поддержке АО «РЭЦ», в целях развития инфраструктуры повышения международной конкурентоспособности»



Цели - софинансирование части затрат, связанных участием в выставочно-ярмарочных мероприятиях и деловых миссиях

Перечень мероприятий утверждается АО «РЭЦ»:

- В календарь на 2020 год вошло 107 мероприятий, на 2021 год – 89.
- Из них на территории России в 2020 - 17 мероприятий, 85 – за рубежом.
- Среди выставочных площадок – Россия, Европа, Китай, ОАЭ, Египет, Куба, Узбекистан, Казахстан и другие.

Компенсируется до 80 % (для МСП), до 50% (для остальных) затрат на проведение мероприятий, в том числе на:

- Организацию аренды выставочных площадей
- застройку стендов
- организацию доставки
- подготовку материалов
- привлечение переводчиков

*** В рамках ПП РФ 342 РЭЦ не компенсирует фактически произведенные затраты организаций на участие в мероприятиях**



Возмещение части затрат, связанных с участием в зарубежных мероприятиях

Постановление Правительства РФ от 28 декабря 2020 г. № 2316




Условия получения субсидии

Наличие экспортного контракта с результативностью:



2021 г.	2022 г.	2023 г. и далее
стоимостной объем контракта должен превышать сумму запрашиваемой субсидии не менее чем, в 4 раза	стоимостной объем контракта должен превышать сумму запрашиваемой субсидии не менее чем, в 6 раз	стоимостной объем контракта должен превышать сумму запрашиваемой субсидии не менее чем, в 9 раза

 Российские компании, поучаствовавшие в зарубежном выставочно-ярмарочном мероприятии могут компенсировать понесенные затраты

Компенслируемые затраты (100%)

Оплата аренды выставочной площади (в том числе оборудованной), необходимой мебели и (или) оборудования (входят в пакет участника выставочного мероприятия, который продает организатор)

Оплата регистрационных сборов за участника мероприятия (входят в пакет участника выставочного мероприятия, который продает организатор)


Лимит затрат

700 тыс. руб. для компаний МСП

2 млн. руб. для крупного бизнеса

Лимиты по мероприятиям

Для получения субсидии в 2021-м году – мероприятия проводились в 2021-м году.
Для получения субсидии в 2022-м и далее – мероприятия проводились в прошедшем и текущим годам соответственно.

 Только иностранные (зарубежные) мероприятия

Не более 3х мероприятий в календарный год

Перечень **не ограничен** (за исключением мероприятий, проводимых РЭЦ, размещенных на сайте <https://myexport.exportcenter.ru/events/>)

ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ И ДОКУМЕНТЫ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ



- Компания является российским юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем;
- Компания является производителем продукции (товара)



Made
in Russia



- У компании отсутствует неисполненная обязанность по уплате налогов, сборов, штрафов и т.д.;
- У компании отсутствует просроченная задолженность по возврату субсидии, бюджетных инвестиций;
- Компания не находится в процессе реорганизации, ликвидации, в отношении компании не введена процедура банкротства;
- Руководитель компании и главный бухгалтер не находятся в реестре дисквалифицированных лиц;
- Доля иностранных юридических лиц (офшорные зоны) в уставном капитале компании не превышает 50%;
- Компания не получает альтернативные средства из федерального бюджета на те же цели.



**Заверение может быть осуществлено с помощью нотариуса, генеральным директором компании или уполномоченным сотрудником компании, обладающего правом заверения скан-копий документов (по доверенности).*



Перечень необходимых документов

1. Заявка на участие в отборе (вкл. наименование мероприятия и перечень представленной продукции);
2. Справка, подтверждающая аффилированность или возможность представлять интересы (уполномоченное лицо);
3. Справка налогового органа (отсутствие задолженности);
4. Расчет размера субсидии (по установленной форме);
5. Документы, подтверждающие понесенные затраты (заверенные копии) (+ заверенный* перевод, в случае если документы оформлены на иностранном языке);
6. Фотоотчет участия (фотографии выставочного стенда и представленной продукции);
7. Заверенная* скан-копия экспортного контракта (+ заверенный* перевод в случае, если контракт оформлен на иностранном языке);
8. Отчетность о результатах участия (по установленной форме);
9. Согласие на публикацию информации о компании + согласие на обработку персональных данных;
10. Письмо с подтверждением достоверности информации и сведений (в свободной форме).



MADE IN RUSSIA

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

#MADEINRUSSIA.COM
#СДЕЛАНОВРОССИИ